

# 20 Jahre energy4rent: Ein Weg entsteht, wenn man ihn geht

Als führender österreichischer Vermieter von intelligenten Energiesystemen ist energy4rent, seit bereits zwei Jahrzehnten erfolgreich am Markt. Mit der innovativen Geschäftsidee - Menschen in Notsituationen rasch wieder mit Energie zu versorgen – hat das Unternehmen den Markt in Österreich als Trendsetter erfolgreich komplett neu aufgebaut und weiterentwickelt.

Hohes Kundenvertrauen ist das Fundament für das stetige Wachstum seit der Gründung. Mit rund 8.000 Projekten und nahezu einer Million Miettagen durfte energy4rent seine Lösungskompetenz immer wieder eindrucksvoll unter Beweis stellen.

## SEIT 2001 ROT-WEISS-ROT MARKTFÜHRER

Motiviert durch den positiven Zuspruch der Kunden bei der Vorstellung des Konzeptes „Rasche Hilfe mit mobiler Wärme“, gründete Johann Linsberger im Jahre 2001 in Marchtrenk die Hotmobil Vertriebs GmbH als Lizenzunternehmen und baute als österreichischer Pionier den Markt der mobilen Wärme auf. Ähnlich wie es bei Rettungseinsätzen auf jede Minute ankommt, ist bei Energienotfällen nur ein gut ausgerüstetes und eingespieltes Team der Garant für eine rasche Hilfestellung. Diese hohen Anforderungen konnten dem Kunden von Beginn an geboten werden. Nach Jahren stetigen Wachstums und systematischer Sortimentserweiterung wurde Dampf, aber auch Kälte als weitere Energieformen mit in das Mietprogramm aufgenommen. Die Kundenanforderungen änderten sich im Lauf der Zeit und es reichte nicht mehr in einer Einzeldisziplin wie z. B. nur in

Wärme Spitzenleistungen zu erbringen. Daher entwickelte man sich schrittweise zum „Energie-Allrounder“ für Wärme, Kälte und Dampf bis 15 MW. Und als logische Konsequenz musste sich dieses umfassend angebotene Leistungsportfolio auch zur besseren Verständlichkeit im Unternehmensnamen widerspiegeln. Spätestens bei der Sortimentserweiterung „Kälte“ war es nicht leicht, sich mit dem Namensteil „HOT“ im Kältemarkt zu positionieren. Nur mit aufwendiger und persönlicher Kundenbetreuung konnte dieses „Namens-Manko“ aufgeklärt werden. Und als Lizenznehmer war man rein auf die Region Österreich beschränkt und durfte nicht ins benachbarte Ausland expandieren, obwohl es genügend Anfragen gab.

## 2018 NEUAUSRICHTUNG MIT NEUEM NAMEN

Seit Unternehmensgründung wuchsen die Anfragen aus dem benachbarten Ausland in Richtung Energie-Komplettlösungen stark an. Eine unverwechselbare Unternehmenspositionierung, die das nachgefragte Geschäftsmodell einfach und verständlich abbildet, sowie eine Expansion ins benachbarte Ausland wurden notwendig, um die steigenden Kundenwünsche zu erfüllen. Dieser Tatsache wurde mit einer Umfirmierung in energy4rent und einer einvernehmlichen Auflösung des Lizenzvertrages Rechnung getragen. Im Oktober 2018 war es dann so weit – der neue Name wurde der breiten Öffentlichkeit vorgestellt. Mit der Neupositionierung inklusive einer Sortimentserweiterung in Richtung Strom wurden die Weichen für ganzheitliche Kundenlösungen und damit weiteres Wachstum gestellt. Das grüne markenrechtlich geschützte Logo weist auch den Weg in eine erneuerbare Energie-Zukunft. Mit dem Ansatz Bridging2Green wird die Funktion des Brückenbauers von energy4rent zwischen der fossilen und der erneuerbaren Welt immer wieder aufgezeigt. In zahlreichen Fachartikel und Vorträgen wird der forcierte Kesseltausch in den Wintermonaten zur Erreichung der österreichischen Klimaziele als unverzichtbares Instrument für die CO<sub>2</sub>-Reduktion dargestellt.

## 2020 TEIL DER HEIZKURIER-GRUPPE

Im Oktober 2020 wurde aus einem erfolgreichen Familienunternehmen durch den Zusammenschluss mit der Heizkurier-Gruppe der stärkste Energie-Allrounder im deutschsprachigen Raum. Beide Unternehmen verzeichnen mit unterschiedlichen Vermarktungskonzepten in den letzten Jahren ein starkes Wachstum. Wobei energy4rent seine System- und Projektkompetenz bis 15 MW speziell im Bereich Wärme, Kälte, Dampf und Strom mit in die Partnerschaft einbringt – Heizkurier seine Wärmekompetenz bzw. sein Produkt-Know-how in der Serienfertigung von mobilen Energieanlagen bis 5 MW. Mit Finanzstärke, Kundenorientierung, größerem Anlagenpark und innovativem Produktportfolio ist auch für die Zukunft eine maßgeschneiderte und reaktionsschnelle Kundenbetreuung gewährleistet. Als österreichisches Unternehmen in einem starken Gruppenverbund fühlen wir uns unseren Kunden, Mitarbeitern und der Umwelt gegenüber verantwortlich. Langfristiges Denken und Handeln zeichnet unser

Eine rot-weiß-rote Erfolgsgeschichte seit 2001



Unternehmertum aus. In den letzten zwei Jahrzehnten unseres Bestehens konnten wir unsere Zuverlässigkeit tausende Male unter Beweis stellen, wobei auch die regionale Wertschöpfung für uns oberste Priorität hat. Hier einige exemplarische Beispiele aus jüngster Vergangenheit, bei denen energy4rent zum Wohl seiner Kunden im Einsatz war:

## NOTEINSATZ IN TIROL NACH KESSELBRUCH

Zu Silvester 2020/21 wurde energy4rent zu einem Noteinsatz gerufen und versorgte die Dienstwohnungen der



600 kW Wärme für Noteinsatz in Münster.

COVID-Reha-Station in Münster nach einem Kesselbruch mit Wärme. „Es vergingen nur wenige Stunden vom Notruf bis das energyMOBIL Wärme mit 600 kW am 31.12. vor Ort war“, zeigt sich Herr Meindl, Facility Manager und Einsatzkoordinator vor Ort sehr erfreut.

## GANZHEITLICHER INDUSTRIEAUFTRAG BEI BOEHRINGER INGELHEIM IN WIEN

Getreu dem Motto „Energie auf Zeit“ für Wärme, Kälte, Dampf und Strom konnte energy4rent bereits wenige Monate nach seiner Namensänderung und Neupositionierung im ersten Halbjahr 2019 mit einem „All Inclusive Energie-Paket“ bei Boehringer Ingelheim in Wien voll punkten. Neben Mietwärme (2,5 MW), -kälte (2,6 MW) und -dampf (5t/h) war auch ein Miettrafo mit 4,5 MVA Bestandteil dieser einzigartigen Systemlösung. Es wurden u. a. die Anlagenkonzeption, Logistik, Inbetriebnahme sowie die vor Ort Betreuung übernommen und alle Systemkomponenten aus der Ferne überwacht. Vernetzte und digitale Kompetenz – auch dafür steht energy4rent.

## REAKTIONSSCHNELL IN DER STEIERMARK

Ein Anruf hat genügt und energy4rent war auch im März 2021 in wenigen Stunden als „energetischer Ersthelfer“ zur Stelle. So geschehen im März dieses Jahres, wo aufgrund einer Leckage im Wärmenutzsystem, das AMS in Müzzuschlag plötz-

lich ohne Heizung da stand. Mit einer mobilen Heizzentrale konnte geholfen werden. „Kompetenz, ein motiviertes Team und ein großer Anlagenpark, gepaart mit einer 20-jährigen



Noteinsatz in Müzzuschlag

Erfahrung sind unsere Stärken“, berichtet Georg Patay stolz über den erfolgreich abgewickelten Noteinsatz.

## NOTSTROMVERSORGUNG IN NIEDERÖSTERREICH

Gut geplant ist halb gewonnen! Dieses Motto galt Anfang April ebenfalls dieses Jahres für einen Einsatz in Fischamend, wo ein energyMOBIL Strom mit 110 kVA als Überbrückungslösung für eine große österreichische Lebensmittelkette diente. Ein defekter Trafo, welcher durch einen PKW-Unfall verursacht wurde, musste erneuert und die Stromversorgung des Kühlhauses unterbrechungsfrei über das Wochenende



Unabhängig der Auftragsgröße setzt Geschäftsführer Dr. Georg Patay auf Schnelligkeit und Flexibilität.

Notstromversorgung in Fischamend

gewährleistet werden. Nur so wurde das Kühlgut der Handelskette „gerettet“ und die Qualität blieb somit aufrecht. Darüber hinaus war eine perfekte Teamarbeit mit dem Elektro- und Installateur Profi Kratschmann die Basis für diesen erfolgreichen Wochenend-Einsatz. Fotos: [www.energy4rent.at](http://www.energy4rent.at) > <

[www.energy4rent.at](http://www.energy4rent.at)